

Gründerberatung & Gründer-Coaching von REFOKUS

Als Gründerin oder Gründer hast du auf einmal sehr viele **neue Aufgaben und Anforderungen** zu erfüllen. Auf einmal musst du dich mit Dingen beschäftigen, von denen du bisher kaum etwas wusstest. Und mit Dingen, auf die du gar keine Lust hast. **Das kann schnell mal überfordern.**

Ständig tauchen Fragen auf: Was ist wichtig? Wo fange ich zuerst an? Was genau biete ich an? Wie vermarkte ich mein Angebot? Welche Bedürfnisse spricht es an oder welches Problem meiner Kunden löst es? Und wie bringe ich es richtig an die Kunden? Wer ist meine Zielgruppe und warum ist genau MEIN Angebot das richtige? Welche Rechtsform für mein Unternehmen ist richtig? Wie sieht die finanzielle Seite aus? Wie spreche ich mit Kunden, der Bank oder möglichen Kooperationspartnern? Und viele Fragen mehr...

Alleine ist das schwer zu bewältigen. Oder es benötigt sehr **viel Zeit und Energie**. Und es bedarf vieler **Fehler** ("Trial & Error"), um sich den Antworten Schritt für Schritt zu nähern. Über Monate oder Jahre.

Leichter und schneller geht es mit professioneller Unterstützung an der Seite. Durch einen **Profi**, der sich auskennt, diese **Erfahrungen selbst schon gemacht** hat und außerdem **Verständnis und ein offenes Ohr** für die Sorgen, Ängste und Befürchtungen einer Gründerin oder eines Gründers aufbringt.

Die **mentale Seite** ist bei der Gründung und beim **Durchhalten** auf dem Weg zum Erfolg ebenso wichtig wie die "harten Zahlen, Daten und Fakten" von Produkten, Vermarktung und Finanzen.

Aber **keine Sorge**: Du kannst dich dabei unterstützen lassen. Zum Beispiel durch mich.

Ich heiße Ralf Maier und bin **Coach, Unterstützer und Problemlöser** mit **Herz und Verstand**.

Ich bin Wirtschaftsingenieur, zertifizierter Business Coach und Personal Coach und habe **fast 20 Jahre Erfahrung** in Unternehmensberatung, Marketing, Produktmanagement, Projektmanagement, Kooperationen, Business Development, Business Planung, Agile Coaching und Personalführung gesammelt. Außerdem entwickle ich mich ständig weiter und lerne jeden Tag dazu.

Diese **Erfahrung**, mein **breites Wissensspektrum**, mein **Herz**, ein **offenes Ohr**, viel **Empathie**, meinen gut trainierten **Verstand** mit einer offenen, strukturierten und **lösungsorientierten Arbeitsweise** stelle ich dir im Rahmen meiner Angebote von Gründerberatung und Gründer-Coaching zur Verfügung.

Warum sich das Leben schwer machen, wenn es mit Unterstützung viel **leichter und schneller** zum Erfolg geht?

Sei es dir und deiner Idee wert!

Dein,

Ralf



Übersicht der Leistungsbereiche in Beratung & Coaching (Auswahl)

Wirtschaftliche Beratung, Business Coaching und "Harte Fakten"

- Wirtschaftliche Bewertung und ggf. Weiterentwicklung der Geschäftsidee (Coaching)
- Business-Plan Unterstützung (inkl. Finanzplanung)
 - Marktanalyse & Zielgruppenbetrachtung
 - Vermarktungs- / Vertriebs-Konzept
 - Positionierung & Produktversprechen
 - Produktstrategie und Preisstrategie
 - Projekt-Planung, Ressourcen- & Zeit-Planung
 - Kosten & Finanzplanung (inkl. Finanzbedarf und Liquiditätsplanung)
- Unterstützung der Beantragung von Fördermitteln / Gründerförderung / Gründungs-Kredit
- Entwicklung der Produkte & Angebote (Coaching)
- Unterstützung bei Wahl der Rechtsform
- Organisatorische Unterstützung der Gründung (z.B. Formulare / Behörden etc.)
- ggf. Vorbereitung von Bank-Terminen für Kreditfinanzierung
- Projektplanung / Projektmanagement-Unterstützung und Priorisieren der Aufgaben
- Unterstützung bei Auswahl und Einführung geeigneter Software & Tools für effiziente Arbeit
- Unterstützung der Personalstrategie und Personalauswahl
- Risikoplan & Maßnahmenplan
- Effiziente Strukturierung & Planung des Tages- / Wochen-Ablaufs
- Beratung und Begleitung bei Einführung agiler Methoden

„Mentale Begleitung & Personal Coaching“

- Persönliche Voraussetzungen als Unternehmerin/Unternehmer (Analyse & Förderung)
- Zielsetzung, Zielerreichung
- Motivation & Durchhaltevermögen („Dranbleiben“)
- „Energie & Leistungsfähigkeit“, u.a. Humor als Ressource
- Stärken & Ressourcen
- Umgehen und abbauen von Ängsten, Sorgen, Befürchtungen
- Vorbereitung und Training wichtiger Termine (z.B. mit Kunden, Bank, Investoren, Partnern)
- Selbstvertrauen stärken

Die ersten Schritte:

Nach dem wir ein **Erstgespräch** vereinbart, uns dort **persönlich kennengelernt** (z.B. per Video-Chat) und uns beidseitig für eine Zusammenarbeit entschieden haben, ist der 1. Schritt immer eine genauere **Bedarfserfassung**: Was genau brauchst du als Gründerin oder Gründer?

Daraufhin bekommst du auf Wunsch einen **Vorschlag bzw. ein Angebot** über das wir sprechen können – **oder wir starten direkt** mit den ersten Stunden für deine dringlichsten Themen.

Die Entscheidung liegt immer bei dir.

